



## PRESSEMITTEILUNG

Ressort: Wirtschaft / EDV / Branchenlösung / Textil / Bekleidung / Schuh

Datum: 1.12.2009

Ort: Stuttgart

### ***Viel Stoff für Diskussionen um erfolgreiche Flächenbewirtschaftung auf dem Retailtag von W+P Solutions in Berlin***

*Praxiswissen zum Anfassen beim Retailtag "Retail Praxis pur" von W+P Solutions*

---

**Verstehen Sie Handel?** Fragte Referent Harald Weyergans (result21 retail consult) die Teilnehmer auf dem Retailtag, der gemeinsam von W+P Solutions, TIA innovations und dem DTB (Dialog Textil-Bekleidung) am 12. November 2009 in Berlin organisiert wurde. „Warum versteht der Handel nicht Industrie?“, erwiderten einige Teilnehmer. Wie die Zusammenarbeit zwischen Handel und Industrie gestaltet werden kann, war nur ein Thema, das die Referenten und Teilnehmer an diesem Tag diskutieren. Eindrucksvoll und praxisnah schilderte Frau Pia Dorfner in Ihrem Vortrag „Pleiten, Pech und Pannen - oder warum Partnerschaften oft im Alltag scheitern“ die täglichen Missverständnisse zwischen Einzelhandel und Hersteller. Oft mangelt es an eindeutigen Vereinbarungen und klaren Zielen oder es stehen sich einfach die falschen Ansprechpartner gegenüber.

Zum Thema Flächenmanagement referierte Winfried Hubertus. Er brachte einst die Flächen der Firma Triumph International AG auf Erfolgskurs. In seinem Vortrag zeigte Herr Hubertus, wie mit zukunftsorientierten Vertriebssystemen Umsatzzuwachs erreicht werden kann. Er behauptet, Flächenmanagement ist nur dann erfolgreich, wenn Flächenbewirtschaftung als zentrales Element der Unternehmens- und Vertriebsstrategie verstanden wird. Flächenkonzept, IT-System und Organisation müssen dabei verbunden werden.

Wie ein zukunftsorientiertes Retail-System die Flächenplanung und Bewirtschaftung unterstützen kann, zeigte Wolfgang Weidling, Retail-Produktmanager von W+P Solutions. Er stellte das „Flächenblatt“ vor, das als DIE

W + P Solutions GmbH & Co. KG  
Breitwiesenstraße 19  
70565 Stuttgart  
Tel.: +49 (0) 711- 770 558-0  
Fax: +49 (0) 711- 770 558-222  
eMail: pr@walter-partner.com  
Internet: www.walter-partner.com



Basis für alle Planungsbereiche dient und präsentierte, welche Funktionen für eine erfolgreiche Flächenbewirtschaftung wichtig sind.

Als Bericht aus der Praxis führten Ulrich Focke, Leiter Instock Services bei LLOYD und Jens Nehmer von TIA innovations die Zuhörer in die Welt der Schuhe. In Ihrer Präsentation erfuhren die Teilnehmer wie eine durch Prognose gestützte Kollektionsplanung und Kollektionsbereinigung im Rahmen der Retail Planung die Lieferbereitschaft um 40% verbessern kann.

Doch was nützt die ganze Planung und Technik im Hintergrund, wenn die Verkäufer auf der Fläche nicht auf den „Verkauf der Zukunft“ vorbereitet sind. Das fragte Verkaufcoach und Motivationstrainer Siegfried Schallmoser („Schallmoser & Schallmoser“) in seiner mitreißenden Diskussion zum Thema Verkäufertraining.

Wie wichtig die Mitarbeiter auf der Fläche für den Gesamterfolg sind, zeigte auch der Beitrag von Dr. Martin Bade (result21 retail consult). Er präsentierte den Besuchern ein Werkzeug zur Mitarbeiterbefragung und zeigte wie sich wichtige Erkenntnisse für Entwicklungsperspektiven der Warengruppe / Abteilung bzw. der Marke aus einem repräsentativen und offenen Feedback von der Fläche ableiten lassen.

Im Ergebnis der Diskussionen um erfolgreiche Flächenbewirtschaftung kristallisierten sich bestimmte Herausforderungen für die Industrie und den Handel heraus:

- Das Management von Geschäftsmodellen mit konsistenten Datenbeständen zur Warenplanung und –steuerung
- Die Entwicklung flächenfähiger Kollektionsstrukturen mit erhöhter Effizienz im Entwicklungsprozess
- Replenishment und NOS-Versorgung auf Artikelnummer-Ebene
- Einfach zu ermittelnden Erfolgsrechnung und Kostendeckungsbeitragsrechnung für multiple Geschäftsmodelle

Der Lösungsanbieter W+P Solutions tritt diesen Herausforderungen mit seinem Konzept “Single Source of Truth” entgegen. Basierend auf einer Datenbasis unterstützen die Softwarelösungen für die Kollektionsentwicklung, das ERP- und Retail-System bei der effizienten Bewirtschaftung der Flächen.

W + P Solutions GmbH & Co. KG  
Breitwiesenstraße 19  
70565 Stuttgart  
Tel.: +49 (0) 711- 770 558-0  
Fax: +49 (0) 711- 770 558-222  
eMail: pr@walter-partner.com  
Internet: www.walter-partner.com



Auf die Forderung aus der Industrie: „Bieten Sie uns Lösungen und eine Software!“ verkündeten Wolfgang Weidling von W+P Solutions und Harald Weyergans von result21 retail consult den Zusammenschluss aller Referenten in einem dauerhaften Netzwerk mit dem Titel „Retail Solutions Network“, um gemeinsam ein konkretes und komplexes Leistungsangebot bestehend aus Beratung, Schulung und Software anzubieten. Im Retail Solutions Network für praktikable Lösungen bündeln die Experten aus der Branche zukünftig Ihr Wissen und erarbeiten Lösungskonzepte für Industrie, Handel und Außendienst.

Die Teilnehmer des Retailtages „Retail Praxis pur“ bewerteten den Tag als gelungene Veranstaltung, lobten die Bandbreite der Themen, die Möglichkeit zur Diskussion in der Gruppe und die persönlichen Gespräche mit Experten und Kollegen.

Veranstalter W+P Solutions freut sich über den Erfolg und das Interesse der Teilnehmer und dankt allen Referenten und Gästen für Ihren Beitrag zu einem gelungenen Wissensaustausch.

***W+P Solutions** ist ein über die Landesgrenzen hinaus agierendes Systemhaus für Branchenlösungen in der Bekleidungs- und Textilindustrie. Die Kernkompetenz liegt in der Entwicklung von ERP- Retail- und PDM-Lösungen. Das Stuttgarter Unternehmen ist Anbieter von ERP-Lösungen für die Prozesse der Textil- und Bekleidungsindustrie im Mittelstand und seit 25 Jahren erfolgreich im Markt etabliert. Darüber hinaus umfasst das Leistungsangebot Produkte für die Bereiche e-Commerce und EDI sowie alle notwendigen Dienstleistungen, wie Organisations- oder Einführungsberatung, Projektmanagement oder Schulung zur schnellen und reibungslosen Implementierung einer Lösung.*

Mehr Informationen erhalten Sie unter **[www.walter-partner.com](http://www.walter-partner.com)**

W+P Solutions GmbH & Co. KG  
Breitwiesenstr. 19  
D-70565 Stuttgart  
Tel.: +49 (0) 711- 770 558-0  
Fax: +49 (0) 711- 770 558-222  
eMail: [pr@walter-partner.com](mailto:pr@walter-partner.com)

W + P Solutions GmbH & Co. KG  
Breitwiesenstraße 19  
70565 Stuttgart  
Tel.: +49 (0) 711- 770 558-0  
Fax: +49 (0) 711- 770 558-222  
eMail: [pr@walter-partner.com](mailto:pr@walter-partner.com)  
Internet: [www.walter-partner.com](http://www.walter-partner.com)